

# Responsable développement commercial H/F

Le responsable développement commercial réalise la prospection de nouveaux clients ainsi que la satisfaction de la clientèle active. Pour cela, il met en place des stratégies de ventes et réalise des accords commerciaux. Il assure le suivi des relations clients afin de maîtriser l'image de marque de l'entreprise et il travaille au développement de l'activité par la création de nouveaux partenariats. Au sein du Groupe SAFRA, le responsable développement commercial intervient à l'intérieur de la société SAFRA Matériel Transport Public.

## Le profil

Persuasion ● —————

Optimisme ● —————

Leadership ● —————



————— ● Honnêteté

————— ● Écoute

————— ● Aisance relationnelle

Le responsable développement commercial doit également :

- ◇ Être spécialisé dans la commercialisation de
  - > véhicules urbains neufs (Businova)
  - > techniques de rénovation/réparation de matériels roulants (bus, métro, tramway...)

## Formation demandée

- ◇ Bac + 5 Ecole d'Ingénieur ou spécialisation Commerce

## Perspectives d'évolution

- ◇ Responsable achats
- ◇ Directeur d'activité

## Où exercer ?

- ◇ Au sein du Groupe SAFRA
- ◇ Entreprise commerciale